Interreg
Kofinanziert von der Europäischen Union
Dofinansowany przez Unię Europejską
Mecklenburg-Vorpommern / Brandenburg / Polska

WEBINAR / WEBINARIUM

PROGRAMM / AGENDA

Wie findet man einen Geschäftspartner in Deutschland und Polen? – Praktische Tipps für Unternehmen

Jak znaleźć partnera biznesowego w Polsce i Niemczech? – praktyczne wskazówki dla przedsiębiorców

19.11.2026 | 10:00–11:00 | ONLINE

Zeit / Czas	DEUTSCH	POLSKI
10:00–10:05	Begrüßung und Einführung Vorstellung des Projekts IBN-SID, der Referenten und des Webinar-Themas	Powitanie i wprowadzenie Przedstawienie projektu IBN-SID, prelegentów i tematu webinaru
10:05–10:25	Łukasz Chrabański Gründer von LMC Expansion, Experte für Expansion nach Deutschland Geschäftspartner in Deutschland finden – Wege zur Partnersuche und praktische Tipps für polnische Unternehmen	Łukasz Chrabański Założyciel LMC Expansion, ekspert ds. ekspansji na rynek niemiecki Jak znaleźć partnera biznesowego w Niemczech – sposoby poszukiwania partnerów i praktyczne wskazówki dla polskich firm
10:25–10:45	Łukasz Szeląg Experte für Wirtschaftsberatung und internationale Expansion Geschäftspartner in Polen finden – Kooperationsmöglichkeiten und praktische Hinweise für deutsche Unternehmen	Łukasz Szeląg Ekspert ds. doradztwa gospodarczego i ekspansji międzynarodowej Jak znaleźć partnera biznesowego w Polsce – możliwości współpracy i praktyczne wskazówki dla niemieckich firm
10:45–10:58	Fragen & Antworten / Diskussion Fragen der Teilnehmenden zur Geschäftspartnersuche und grenzüberschreitenden Zusammenarbeit	Pytania i odpowiedzi / dyskusja Pytania uczestników dotyczące poszukiwania partnerów i współpracy transgranicznej
10:58–11:00	Zusammenfassung und Abschluss	Podsumowanie i zakończenie

Entwurf des Zeitplans / Proponowany harmonogram – Themen und Zeiten sind vorläufig.

REFERENTEN / PRELEGENCI

Łukasz Chrabański

Gründer von LMC Expansion, Experte für internationale Expansion und den deutschen Markt / Założyciel LMC Expansion, ekspert ds. ekspansji zagranicznej i rynku niemieckiego

DE

Łukasz Chrabański ist Gründer von LMC Expansion und Experte für internationale Expansion und den deutschen Markt. Fast acht Jahre leitete er das Auslandsbüro der Polnischen Agentur für Investitionen und Handel (PAIH) in Frankfurt am Main. Er unterstützte polnische Unternehmen beim Wachstum auf deutschsprachigen Märkten. Sein Team trug zu Vertragsabschlüssen von über 100 Unternehmen im Gesamtwert von mehr als 250 Mio. PLN bei. Heute berät er Firmen bei Markteintrittsstrategien, Geschäftskontakten und internationalem Vertrieb.

PL

Łukasz Chrabański jest założycielem LMC Expansion i ekspertem ds. ekspansji zagranicznej oraz rynku niemieckiego. Przez blisko 8 lat kierował Zagranicznym Biurem Handlowym PAIH we Frankfurcie nad Menem, wspierając polskie firmy na rynkach niemieckojęzycznych. Wraz z zespołem przyczynił się do zawarcia przez ponad 100 firm kontraktów o wartości ponad 250 mln zł. Obecnie doradza w zakresie wejścia na rynek niemiecki, relacji biznesowych i sprzedaży międzynarodowej.

Łukasz Szeląg

Experte für Wirtschaftsberatung und internationale Expansion / Ekspert ds. doradztwa gospodarczego i ekspansji międzynarodowej

DE

Łukasz Szeląg ist Experte für Wirtschaftsberatung, internationale Expansion sowie Technologie- und Energieinnovationen. Zuvor unterstützte er als Experte der PAIH polnische Unternehmen bei ihrer Auslandsentwicklung und war als Manager bei Herstellern emissionsfreier Fahrzeuge tätig, darunter ARP EV und URSUS BUS. Als ehemaliger Journalist ist er ein erfahrener Moderator von Wirtschaftsveranstaltungen, darunter das PAIH Forum Biznesu, der MOVE-Kongress und die TRANSEXPO. Er initiiert Projekte zu dezentraler Energieversorgung, Wasserstofftechnologien und lokalen Lieferketten für erneuerbare Energien.

PL

Łukasz Szeląg jest ekspertem ds. doradztwa gospodarczego i ekspansji międzynarodowej. Wcześniej był ekspertem PAIH oraz menedżerem u producentów pojazdów bezemisyjnych, m.in. ARP EV i URSUS BUS. Były dziennikarz (Polskie Radio, TVN24, Polsat) i moderator wydarzeń gospodarczych, m.in. PAIH Forum Biznesu, Kongresu MOVE oraz TRANSEXPO. Inicjuje projekty dotyczące energetyki rozproszonej, technologii wodorowych i lokalnych łańcuchów dostaw OZE.

NACH DEM WEBINAR / PO WEBINARZE

Sie haben eine konkrete Frage zum deutschen oder polnischen Markt? Nutzen Sie die kostenfreie individuelle Beratung von IBN-SID.

Masz konkretne pytanie dotyczące rynku niemieckiego lub polskiego? Skorzystaj z bezpłatnego indywidualnego doradztwa IBN-SID.